

Air Partner ernennt AVIAREPS zum General Sales Agent in der Schweiz

Bergisch Gladbach, 30. Juni 2016. [Air Partner](#), einer der weltweit größten Anbieter für individuelle Fluglösungen wird ab dem 01. Juli 2016 auf dem Schweizer Markt mit dem General Sales Agent (GSA) AVIAREPS zusammenarbeiten. AVIAREPS ist das weltweit führende Airline und Tourismus Repräsentanz-Unternehmen mit Sitz des Schweizer Büros in Zürich.

Das Team von AVIAREPS wird die Verkaufsaktivitäten für Air Partner für den Bereich Commercial Jets & Travel übernehmen. Die Brokeraktivitäten für den deutsch- und französischsprachigen Raum der Schweiz werden weiterhin über die Air Partner Büros in Wien und Paris abgewickelt.

Bernhard Egger, Country Manager bei Air Partner, kommentiert: *"Wir freuen uns auf die Zusammenarbeit mit AVIAREPS, da das Unternehmen, genauso wie Air Partner, stets einen erstklassigen Kundenservice bietet. Wir sind bereits seit 15 Jahren auf dem Schweizer Markt aktiv und bauen dort unseren Kundenstamm kontinuierlich aus. Wir sind äußerst zuversichtlich, dass das umfangreiche Netzwerk AVIAREPS uns dabei erfolgreich unterstützen wird.*

Thomas Welti, General Manager bei AVIAREPS dazu: *"Es ist unsere Mission bei AVIAREPS, immer eine optimale Reiselösungen zu bieten. Das Angebot von Air Partner ist unübertroffen und wir freuen uns sehr darauf, den Vertrieb von Charterflügen und Gruppentickets via Linie in der Schweiz weiter auszubauen."*

Air Partners Commercial Jets Abteilung organisiert maßgeschneiderte Fluglösungen per Charter und Linie für Gruppen jeder Größe auf Flugzeugen mit einer Kapazität von 20 oder mehr Passagieren. Zu unseren Kunden zählen die Sportbranche, die MICE-Branche, Öl & Gas, Reise- und Kreuzfahrtveranstalter, internationale Konzerne, Regierungen und Hilfsorganisationen. Private Charterflüge werden für eine Vielzahl von Anlässen verwendet, wie zum Beispiel für Produkteinführungen, Länder-Evakuierungen, internationale Sportereignisse, Truppenbewegungen, Crew-Wechsel, Notfalleinsätze und Pauschalurlaubsreisen.

Ende

Über Air Partner:

Air Partner wurde 1961 gegründet und ist ein Full-Service-Provider für maßgeschneiderte Fluglösungen weltweit. Zu den Kunden zählen Unternehmen aus Industrie und Handel, Regierungen sowie Privatkunden. Das Unternehmen teilt sich auf in vier Geschäftsfelder: Großraumflugzeuge, Privatjets, Fracht und Baines Simmons. Der Bereich Großraumflugzeuge chartert größere Flugzeuge für Gruppen jeder Größe. Teil dieses Geschäftsfeldes ist Cabot Aviation. Cabot ist ein spezialisiertes Flugzeugvermarktungsunternehmen und arbeitet im Auftrag von vielen internationalen Kunden. Die Abteilung Privatjets bietet Adhoc-Flüge und ein JetCard-Programm zum Festpreiskontingent. Der Frachtbereich chartert Flugzeuge jeder Größe für Frachttransporte jeder Art – 24h weltweit. Baines Simmons ist ein marktführendes Unternehmen im Bereich Aviation Safety Consulting mit Spezialisierung auf Luftfahrtregulierung, Compliance und Sicherheitsmanagement. Der Hauptsitz von Air Partner befindet sich am Flughafen London Gatwick in England. Air Partner ist das ganze Jahr 24 Stunden, an sieben Tagen die Woche im Einsatz und verfügt über 20 Büros weltweit. Air Partner ist ein an der Londoner Börse (AIR) gelistetes Unternehmen und ist seit 2013 für die Bereiche Privatjet und Großraumflugzeuge weltweit ISO 9001:2008 zertifiziert. www.airpartner.com

Über AVIAREPS:

AVIAREPS ist das weltweit führende Airline und Tourismus Repräsentanz-Unternehmen, das über 100 Airlines und 150 Kunden im Bereich Tourismus in 43 Ländern betreut. Neben unseren langjährigen Erfahrungen im GSA (General Sales Agent) Segment und Tourismus-Marketing bieten wir Kompetenzen im Bereich Public Relations, Marketing, IT, Consulting, Finanzdienstleistungen und Handelspromotion. Weitere Informationen auf www.aviareps.com oder folgen Sie uns auf facebook: <https://www.facebook.com/AviarepsGroup>